

Bild: mit KI generiert

THE HARDT GROUP

PMIspective

PMI-Wunschzettel 2026: Packt aus, was euch bewegt!



Bild: mit KI generiert

Minutes

Wintersonnenwende

„4 Tage vor der Wintersonnenwende

„In früheren Jahr(hundert)en genutzt,

„um mit dem alten Jahr aufzuräumen und

„sich auf das neue Jahr vorzubereiten.

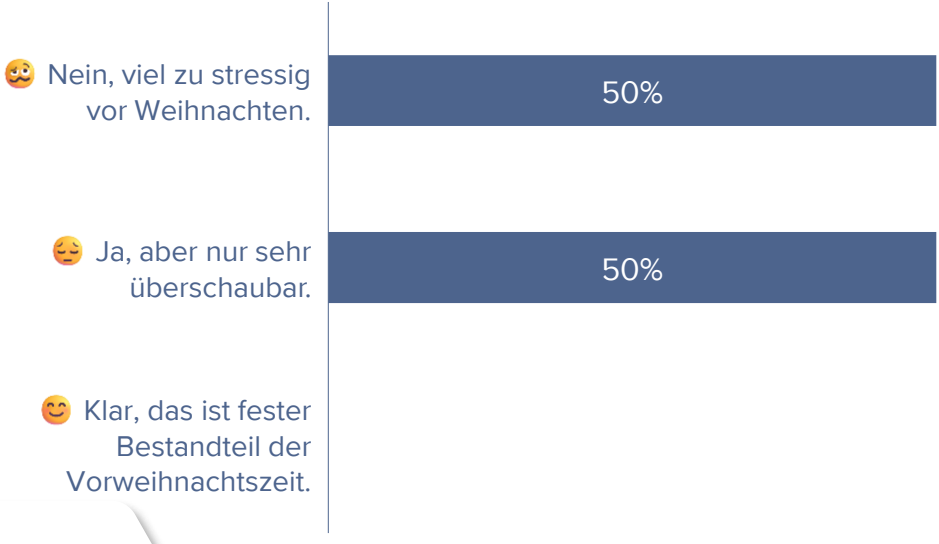
„Die kurzen dunklen Tage laden zur Retrospective und zum Rückblick auf 2025 ein.



THE HARDT GROUP

Die Chance für den Rückblick wird kaum genutzt...

„*Wer von Euch nutzt die Tage vor Weihnachten für den bewussten Rückblick?*



THE HARDT GROUP

Unsere Runde heute:

„ 🧠 Agenda? Gibt’s nicht.

„ 🎄 Glühwein? Digital.

„ 🗣️ Offene Worte? Jede Menge.

THE HARDT GROUP

Der M&A Markt 2025…

„Bumpy, selektiver, langsamer

„Prozesse kühlen ab, werden selektiver, verzögern sich oder werden ausgesetzt

„Die allgemeine Unsicherheit wirkt als oft als Bremsklotz

„Aber: vorsichtiger Optimismus für 2026

THE HARDT GROUP

Von Leverage zu Value Creation

„Leverage funktioniert nicht mehr so wie in den vergangenen Jahrzehnt(en)

„Es braucht „echte“ Value Creation

„Operative Wertsteigerung in den Targets

„Weniger „Risiko versichern“,
mehr „Risiko präventiv managen“

„Das könnte endlich zu den notwendigen Transformationen führen

THE HARDT GROUP

Nachfolge ist und bleibt Thema

„Auch in unserer PMIspective in den letzten zwölf Monaten

„Dezember 2024 – Wer nimmt die Alten?
Was macht man mit den CEOs der „Nachfolgelösungen“ zwischen Expertenwissen und Transformationsbremse

„August 2025 – Warum verkaufen, wenn‘s so gut läuft?
Der Optionenraum für Nachfolgelösungen ist größer als „nur“ Verkaufen

THE HARDT GROUP

12 Monate – 12 Themen

„Von „A“ wie die Alten

„Bis „Z“ wie Zusammenwachsen bei Fusionitis:

„Heimliche PMI-Planer
Integration am Day One
Wirksame Erfolgsrezepte für Fusionitis
PMI mit KI
IT in Buy & Build Projekten
Agile PMI Methoden
M&A als Digitalisierungs-Turbo
Wenn’s gut läuft, warum dann verkaufen?
Gefangen im Pre-Closing
Closing mit zwei CEOs
Sanierung durch Akquisition

THE HARDT GROUP

Und im nächsten Jahr?

„Vielleicht ist hiervon etwas dabei:

„Feindliche Übernahmen abwehren

„Gen Z & Integration

„Case Study

„Rolle der Finanzierer/Banken

„Systemtheorie in PMI

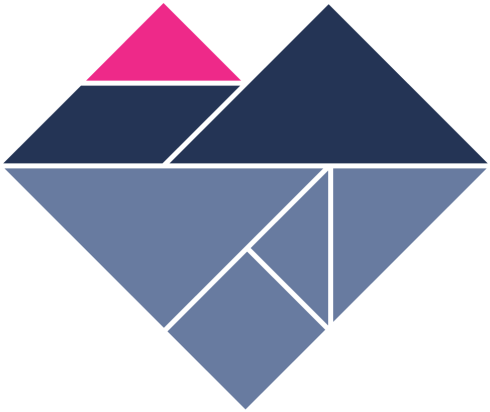
„Von strategischen Kooperationen zu Joint-Ventures

THE HARDT GROUP

2026 geht es weiter!

PMIspective

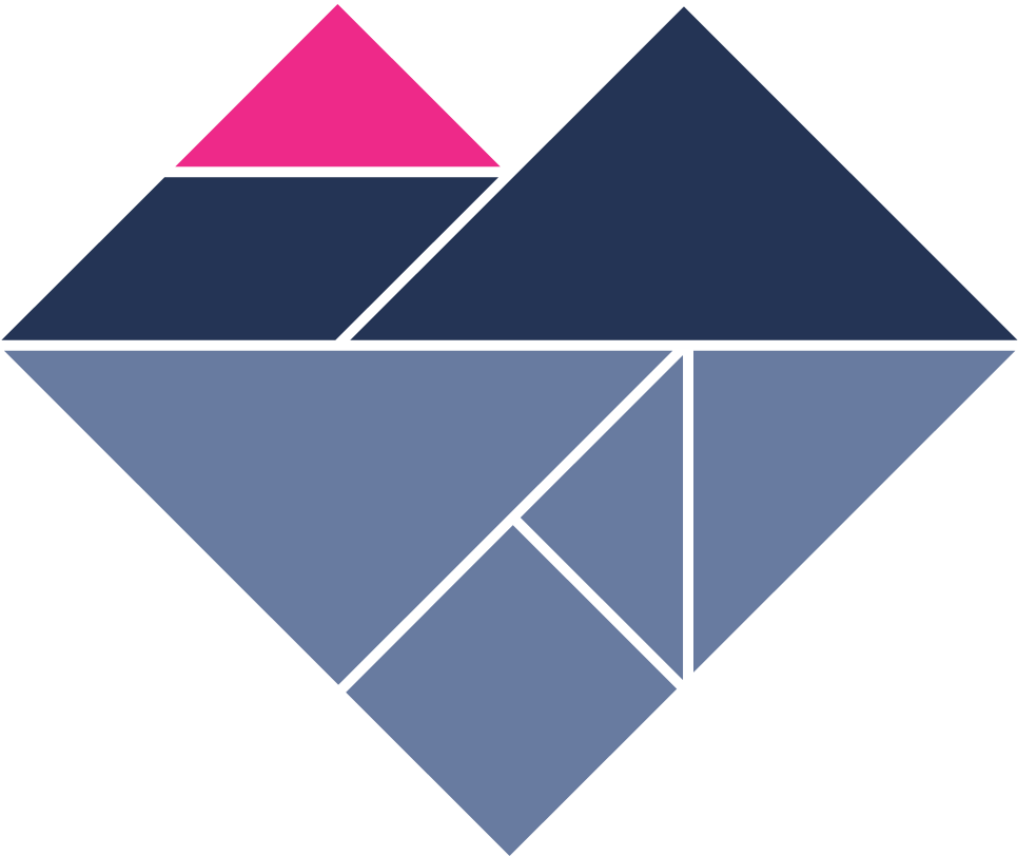
Virtueller Live Expert Talk



Mittwoch, 11. Februar
13:00-13:40
Einladung folgt

Schon jetzt registrieren

THE HARDT GROUP



THE HARDT GROUP

Unsere Mission:

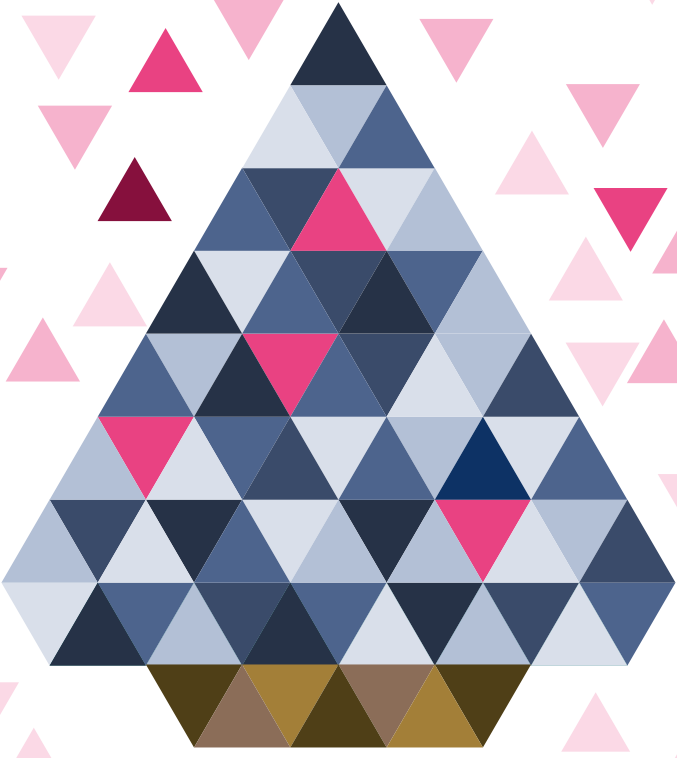
Wir verwandeln M&A-Träume in M&A-Realitäten – elegant, effizient und mit einem Lächeln.

THE HARDT GROUP



Danke fürs Teilen!

THE HARDT GROUP



FROHE WEIHNACHTEN

THE HARDT GROUP